

RÉSUMÉ EXÉCUTIF

EKU est un projet de réseau d'échange inter-entreprises destiné aux PME, TPE, indépendants structurés et entreprises de services.

Le projet vise à permettre aux entreprises de préserver une partie de leur trésorerie en transformant certaines capacités sous-utilisées en pouvoir d'achat réseau grâce à un système de compensation multilatéral.

Contrairement au troc bilatéral traditionnel, ECU cherche à fluidifier les échanges entre entreprises grâce à une logique de crédits internes de compensation.

L'objectif n'est pas de remplacer l'euro ni de créer une activité bancaire ou spéculative.

ECU agit comme une infrastructure de coordination économique permettant à des entreprises vérifiées d'échanger des prestations, compétences ou actifs disponibles dans un cadre conforme, traçable et structuré.

Le projet est actuellement en phase de validation marché et de construction d'un réseau pilote.

1. CONTEXTE ÉCONOMIQUE

De nombreuses PME font aujourd'hui face à plusieurs difficultés simultanées :

- tensions de trésorerie,
- hausse des coûts opérationnels,
- accès plus complexe au financement,
- sous-utilisation des capacités internes,
- baisse de visibilité économique.

Parallèlement, une grande partie du tissu économique dispose de ressources inutilisées :

- heures creuses,
- stocks dormants,
- capacités de production disponibles,
- compétences non pleinement exploitées,
- actifs sous-utilisés.

Dans le modèle économique classique, ces ressources restent souvent improductives tant qu'aucun paiement immédiat en euros n'est possible.

ECU part d'un constat simple :

une capacité inutilisée possède malgré tout une valeur économique.

Le projet cherche donc à transformer cette capacité disponible en capacité d'échange au sein d'un réseau structuré.

2. VISION DU PROJET

EKU ambitionne de devenir une infrastructure moderne de compensation inter-entreprises permettant :

- d'optimiser les ressources disponibles,
- de fluidifier les échanges B2B,
- de préserver une partie de la trésorerie des PME,
- de créer un écosystème économique plus résilient.

Le projet repose sur plusieurs principes fondamentaux :

- échanges réels,
- valeur économique tangible,
- conformité comptable,
- transparence,
- progressivité du développement,
- équilibre du réseau.

EKU ne repose pas sur une logique spéculative.

La valeur du système provient uniquement des prestations réelles disponibles dans le réseau.

3. FONCTIONNEMENT GÉNÉRAL

3.1 Principe de base

Une entreprise membre du réseau peut proposer :

- une prestation,
- une compétence,
- un service,
- un actif,
- ou un surplus d'activité.

Lorsqu'une autre entreprise du réseau réalise un achat, la transaction génère des crédits ECU.

Ces crédits peuvent ensuite être utilisés auprès d'autres entreprises du réseau.

Le système fonctionne donc selon une logique multilatérale.

Une entreprise n'a pas besoin d'acheter directement à l'entreprise à laquelle elle a vendu.

3.2 Exemple simplifié

- Une agence marketing réalise une prestation pour un restaurant.
- L'agence reçoit des crédits ECU.
- L'agence utilise ensuite ces crédits auprès d'un imprimeur du réseau.
- L'imprimeur utilise à son tour ses crédits auprès d'un prestataire informatique.

La valeur circule dans le réseau sans nécessiter systématiquement une sortie immédiate de trésorerie.

4. LES CRÉDITS ECU

4.1 Nature des crédits

Les crédits ECU constituent une unité interne de compensation.

Ils ne représentent pas :

- une monnaie,
- une cryptomonnaie,
- un actif financier,
- un produit d'investissement.

Ils servent exclusivement à fluidifier les échanges au sein du réseau.

4.2 Création des crédits

Les crédits sont générés uniquement lorsqu'un échange réel est effectué entre entreprises.

Aucun crédit n'est créé sans transaction économique sous-jacente.

Cette logique vise à maintenir une cohérence économique entre la valeur circulant dans le réseau et les prestations réellement disponibles.

4.3 Conversion en euros

Les crédits ECU ne sont pas librement convertibles en euros.

Leur fonction est limitée à l'écosystème d'échange.

5. POURQUOI LES ENTREPRISES UTILISERAIENT ECU

Le modèle vise principalement les entreprises disposant de capacités partiellement inutilisées.

Dans certains cas, le coût marginal d'une prestation supplémentaire peut être inférieur à sa valeur commerciale.

EKU cherche à permettre aux entreprises de :

- préserver une partie de leur trésorerie,
- rentabiliser des capacités disponibles,
- acquérir de nouveaux clients,
- transformer des coûts fixes en opportunités économiques,
- accéder à des prestations autrement reportées.

Le système ne cherche pas à remplacer les transactions classiques en euros.

Il vise à compléter certaines interactions économiques.

6. TYPOLOGIES D'ÉCHANGES VISÉES

Exemples de prestations ou actifs potentiellement compatibles :

- développement informatique,
- maintenance,
- prestations marketing,
- consulting,
- impression,
- logistique,
- stockage,
- services administratifs,
- graphisme,
- équipements professionnels,
- surplus de production,
- espaces publicitaires,
- prestations techniques.

Le réseau vise prioritairement les échanges professionnels disposant d'une valeur économique identifiable et facturable.

7. ACTIVITÉS EXCLUES

Certaines activités ou pratiques ne sont pas compatibles avec la logique du réseau :

- activités illégales,
- travail dissimulé,
- fausses prestations,
- flux sans réalité économique,
- spéculation financière,
- manipulation artificielle des prix,
- destruction volontaire de valeur,

- transactions non facturables.

L'objectif est de maintenir un environnement économiquement cohérent et juridiquement crédible.

8. CADRE JURIDIQUE ET CONFORMITÉ

EKU ne constitue pas un établissement bancaire ou financier.

Le projet agit comme infrastructure d'organisation et de compensation d'échanges inter-entreprises.

Chaque transaction reste encadrée par les mécanismes classiques du droit commercial.

Les entreprises restent responsables :

- de leurs prestations,
 - de leur facturation,
 - de leurs obligations comptables,
 - de leurs obligations fiscales.
-

8.1 TVA et facturation

Chaque transaction donne lieu à :

- une facturation classique en euros,
- une gestion standard de la TVA,
- une comptabilisation normale.

Le système vise à maintenir une compatibilité avec les pratiques comptables traditionnelles.

9. SÉCURITÉ ET CONTRÔLE DU RÉSEAU

La confiance constitue un élément central du modèle.

EKU prévoit plusieurs mécanismes de contrôle :

- vérification SIRET,
- validation des entreprises,
- contrôle des profils,
- suivi des transactions,
- historique traçable,
- surveillance des comportements anormaux.

Le développement progressif du réseau vise également à limiter les déséquilibres économiques.

10. GESTION DES RISQUES

Les réseaux de compensation inter-entreprises présentent historiquement plusieurs risques :

- manque de densité économique,
- déséquilibre offre/demande,
- accumulation de crédits inutilisables,
- croissance trop rapide,
- absence de contrôle des membres.

EKU cherche à limiter ces risques par :

- une phase pilote,
- une approche territoriale,
- une croissance progressive,
- une sélection des entreprises,
- un équilibre sectoriel.

La priorité initiale est la qualité économique du réseau avant la croissance massive.

11. DIFFÉRENCE AVEC LE TROC CLASSIQUE

Le troc traditionnel repose généralement sur une logique bilatérale.

Cette approche limite fortement les possibilités d'échange.

Exemple :

- une entreprise A souhaite vendre à une entreprise B,
- mais A n'a aucun besoin des services de B.

Le système devient alors inefficace.

EKU cherche à résoudre ce problème grâce à une logique multilatérale.

La valeur générée peut circuler dans l'ensemble du réseau.

12. DIFFÉRENCE AVEC UNE MARKETPLACE CLASSIQUE

Une marketplace classique repose principalement sur des paiements en euros.

EKU cherche à répondre à une problématique différente :

l'optimisation des capacités disponibles et la réduction de certaines sorties de trésorerie.

Le projet ne cherche pas uniquement à connecter acheteurs et vendeurs.

Il vise à structurer une circulation économique alternative complémentaire.

13. STRATÉGIE DE LANCEMENT

Le projet prévoit un développement progressif.

Étape 1 — Validation marché

- étude des besoins,
- collecte des retours entreprises,
- cartographie des flux potentiels,
- analyse sectorielle.

Étape 2 — Réseau pilote

- intégration ciblée,
- création des premiers échanges,
- observation des comportements économiques,
- ajustement du modèle.

Étape 3 — Structuration du réseau

- densification géographique,
- diversification sectorielle,
- amélioration des outils,
- optimisation des mécanismes de contrôle.

14. MODÈLE ÉCONOMIQUE ENVISAGÉ

Le modèle économique pourrait reposer sur plusieurs sources :

- abonnements professionnels,
- frais réseau,
- outils premium,
- services d'analyse,
- accompagnement des entreprises.

L'objectif est de construire une infrastructure économiquement viable sans dépendance à la spéculation.

15. PROTECTION DES DONNÉES

Les données du réseau seraient hébergées en Europe dans une logique conforme au RGPD.

Les objectifs principaux sont :

- contrôle des accès,

- sécurisation des flux,
 - limitation des traitements sensibles,
 - protection des données commerciales.
-

16. POURQUOI MAINTENANT

Le contexte économique actuel favorise l'émergence de modèles alternatifs d'optimisation économique.

De nombreuses entreprises cherchent désormais à :

- réduire leur dépendance au financement bancaire,
- optimiser leurs ressources existantes,
- préserver leur trésorerie,
- développer de nouvelles formes de coopération économique.

EKU cherche à répondre à cette évolution.

17. LIMITES ET DÉFIS

Le projet reconnaît plusieurs défis importants :

- nécessité d'atteindre une densité réseau suffisante,
- équilibre entre offre et demande,
- maintien de la qualité des échanges,
- conformité réglementaire,
- adoption progressive par les entreprises.

Le succès du modèle dépendra principalement de la qualité économique réelle du réseau.

18. CONCLUSION

EKU cherche à construire une infrastructure moderne de compensation inter-entreprises adaptée aux réalités économiques contemporaines.

Le projet repose sur une idée simple :

certaines capacités inutilisées peuvent devenir une source de valeur économique lorsqu'elles sont intégrées dans un réseau structuré.

L'objectif n'est pas de remplacer l'économie traditionnelle mais de proposer un outil complémentaire permettant aux entreprises de mieux utiliser leurs ressources disponibles.

Le projet est actuellement en phase de validation et de structuration du réseau pilote.

CONTACT

EKU — Réseau d'échange B2B

Projet actuellement en phase de validation marché.

Contact :

ekucontact@proton.me